



Gebietsverkaufsleiter Case IH und Steyr (m/w/d) Region Ostschweiz

Als führender Anbieter im Schweizer Landmaschinenmarkt bietet die Bucher Landtechnik AG ein leistungsstarkes und attraktives Sortiment von Traktoren und Erntemaschinen modernster Technologie an, welches über ein verzweigtes Händlernetz in der Schweiz vertrieben wird.

Starke Marken brauchen starke Persönlichkeiten. Für unser erfolgreiches Case IH und STEYR Team suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine engagierte Verkaufspersönlichkeit.

Deine Mission

Du hast Diesel im Blut, Landwirtschaft im Herzen und Begeisterung für starke Marken? Dann werde Teil unseres Teams und bringe die Tradition, Innovationskraft und Leidenschaft von Case IH und Steyr direkt zu den Landwirten und Lohnunternehmern der Ostschweiz.

Deine Aufgaben

Händler begeistern

Du betreust unsere Handelspartner in der Ostschweiz, entwickelst bestehende Partnerschaften weiter und stärkst die Zusammenarbeit nachhaltig.

Kunden gewinnen

Du begeisterst Landwirte und Lohnunternehmer, baust mit Leidenschaft und Überzeugungskraft neue Beziehungen auf und gewinnst Neukunden.

Maschinen erlebbar machen

Du berätst Kunden, erstellst Offerten und sorgst bei Verkaufsaktionen, Kundenevents und Feldvorführungen dafür, dass unsere Maschinen überzeugen.

Dein Gebiet entwickeln

Mit Eigeninitiative, Fachkompetenz und Herzblut machst du Case IH und STEYR in deiner Region noch stärker.

Dein Profil

- Technischer oder landwirtschaftlicher Background mit Verkaufserfahrung und Begeisterung für Landtechnik
- Oder eine kaufmännische Ausbildung mit starkem Bezug zur Landtechnik
- Kommunikationsstärke, verhandlungssicheres Deutsch und ein sicherer Umgang mit MS Office
- Teamgeist, Eigeninitiative und die Motivation, gemeinsam einen Gang höher zu schalten

Was dich erwartet

- Ein abwechslungsreiches Terrain mit Verantwortung und noch mehr Gestaltungsspielraum
- Eine umfassende Einarbeitung und moderne Produkte
- Unterstützung durch ein eingespieltes Team in den Bereichen Produktmanagement, Kundendienst und Vertriebsnetzentwicklung
- Top Anstellungsbedingungen in einem zukunftsgerichteten Unternehmen

Klingt nach deinem nächsten Abenteuer? Dann sende deine Bewerbungsunterlagen an:
personal@bucherlandtechnik.ch mit Bezug auf unsere Referenznummer **82281**